

Construí, financié y escalé tecnología en *la industria más difícil de digitalizar.*

8 años construyendo empresas tecnológicas desde cero en el agro mexicano: sin manual, sin jefe y con mi propio capital en juego. Hoy mi empresa opera sin mí en el día a día — y busco dirigir innovación, nuevos negocios o plataformas dentro de una gran organización.

Los Mochis, Sinaloa, MX · +52 33 1466 2616 · hello@yairlopez.mx · yairlopez.mx



Retrato

Yair López · Founder & CEO

1ER LUGAR INC Agrotech por México Tec de Monterrey × Banco Mundial · entre +280 empresas	TOP 30 Platzi Demo Day 2025 Seleccionado entre +180 startups de Latinoamérica	CAPITAL LEVANTADO Inversionistas privados Proyecciones, due diligence y reporte a stakeholders
---	--	---

EVIDENCIA

Resultados, no promesas

/01	+\$1.2M USD	Generados construyendo y operando unidades de negocio desde cero : agencia B2B para el agro y comercio de insumos agrícolas.
/02	15 personas	Equipo multidisciplinario dirigido directamente: ingeniería, diseño, marketing, ventas, administración y contabilidad.
/03	+185K comunidad	Construida orgánicamente en el agro: 15K usuarios de plataforma, 45K Instagram , 125K TikTok.
/04	8 años como CEO	Cada decisión de producto, contratación, finanzas e inversión pasó por mí antes de tener directores por área.

Un founder aprende a hacer mucho con poco. Imagina eso mismo, con los recursos de tu empresa.

Experiencia

Fundador & CEO — Treembo

Plataforma de agronegocios · 2016 - presente · México

- Fundé y dirigí la primera plataforma digital de agronegocios de México — productores, asesores y empresas del sector: **+15,000 usuarios registrados**.
- Construí personalmente la nueva versión de dos PWAs y un panel de administración apoyándome en **IA generativa (LLMs y agentes)**, sin ser programador de formación.
- Operé una unidad de comercio de insumos que facturó **\$500K USD en 18 meses**: pricing, proveedores, logística y capital de trabajo.
- Ejercí todos los puestos antes de delegarlos — producto, ventas, finanzas, contabilidad, reclutamiento, legal — hasta dejar una operación que **funciona sin mi presencia diaria**.

Director — Greenbook (Grupo Treembo)

Agencia nativa para el agro · 2022 - presente · México

- Construí una agencia B2B de contenidos digitales y offline para empresas del agro: **\$700K USD facturados** y retención de clientes corporativos por años.

— FORMACIÓN

Preparación deliberada

Ingeniería Empresarial Agropecuaria

Universidad Autónoma de Guadalajara

Certificaciones Platzi 2025:



— LA DECISIÓN

Por qué ahora quiero construir dentro de una gran empresa

Ya probé que puedo construir solo. Lo que quiero ahora es construir acompañado: con equipos grandes, recursos reales y KPIs claros sobre negocios con tracción — donde el reto no es sobrevivir sino innovar y crecer. Llego con la humildad de quien sabe que operar dentro de una organización es una habilidad distinta, y la ventaja de quien entiende el negocio completo.

— CAPACIDADES

Lo que sé hacer

Dirección general y P&L · Levantamiento de capital · Proyecciones y planeación financiera · OKRs y KPIs · **Producto digital y PWAs** · IA generativa, LLMs y agentes · Ciencia de datos · **Marketing digital y growth** · Ventas B2B · Branding · Reclutamiento y talento · Registro de marca · Contabilidad operativa · Pitch e inversionistas